



**ZOSTAŃ NASZYM
PARTNEREM.**

Razem możemy więcej!

Weź udział w rewolucji, która zmienia
nawyki żywieniowe Polaków na zdrowsze!



WYBIERZ MĄDRZE.

Wybierz Fit Cake!

Największą w Polsce sieć NIECUKIERNI,
która oferuje produkty:



bez dodatku
cukru



100%
vege



bez
glutenu



bez
nabiału



keto
friendly



WWW.FITCAKE.PL



Fit Cake to miejsce stworzone w 2016 roku przez Ewelinę Choińską oraz Rafała Kościuka

Powstało jako odpowiedź na nieustannie rosnącą świadomość o zdrowym żywieniu oraz zapotrzebowaniu na desery dla osób z licznymi alergiami. **W ten sposób zostaliśmy pierwszą w Polsce "nie-cukiernią", która oferuje słodkości całkowicie bez dodatku cukru (słodzimy erytrytolem) i glutenu (certyfikat Menu bez glutenu).** Sukcesywnie oferta poszerzała się i nadal poszerza o warianty bez laktozy, wegańskie i keto, a także low fodmap. Wszystko ma podany skład (krótka lista składników) oraz wyliczone makro.

Jesteśmy największą siecią "nie-cukierni" w Polsce liczącą ponad 80 lokali (w tym za granicą).

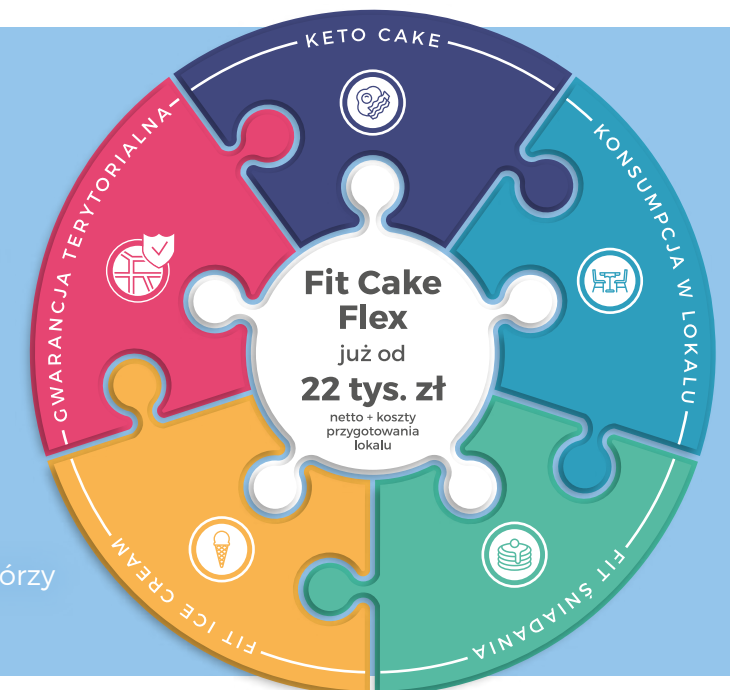
Fit Cake to niekwestionowany lider wśród producentów fit deserów. Jesteśmy na podium zarówno, jeśli chodzi o jakość wyrobów, jak i rozwój biznesu. Każdy klient, który próbował u nas słodczy, wraca po więcej. Każdy przedsiębiorca, który zainwestował w naszą franczyzę pieniądze potwierdzi, że to się opłaca. Rok do roku odnotowujemy 100 proc. przyrost. Nieustannie więc pracujemy nad tym, aby naszym obecnym partnerom, jak i przyszłym, inwestycja we franczyzę była jak najbardziej opłacalna.

Nie sztywne reguły i zasady, związane z kwestiami biznesowymi oraz produktowymi, ale elastyczność!

To zasada, która przyświeca nam od początku działalności. Umiejętność dostosowywania się do potrzeb, możliwości i oczekiwań naszych partnerów biznesowych to priorytet, który przynosi efekty! Odczuwają to sami franczyzobiorcy, jak i goście naszych fit kawiarni. Tym samym, opracowaliśmy **moduł Fit Cake Flex, czyli elastyczny system franczyzowy, dopasowany do potrzeb i portfela inwestorów.** Kupując pakiet podstawowy - za niewygórowaną kwotę 22 tys. zł - **franczyzobiorca ma dostęp do całego koszyka dodatkowych opcji. Może z niego wybierać wedle uznania.**

Aktualnie w koszyku franczyzowym znajdują się takie „smakołyki” jak:

- **Keto Cake**, czyli słodkości bez cukru w wydaniu niskowęglowodanowym.
- **Fit Śniadania**. Mogą być na słodko lub nie, ale zawsze bez cukru i zdrowo.
- **Fit Ice Cream**. To opcja skierowana do vegan; oferta lodów stworzona została tylko na bazie roślinnych składników.
- **Gwarancja terytorialna** zapewnia inwestorowi możliwość nieskrępowanego rozwoju na określonym obszarze
- **Konsumpcja na sali** - to wariant dla tych, którzy chcą mieć klasyczną kawiarnię ze stolikami.



Fit Cake wyróżnia się na tle innych francyz przejrzyistością i uczciwym podejściem do partnerów biznesowych:

- Elastyczny system Fit Cake Flex, dopasowany do lokalnych warunków i możliwości inwestora
- Brak procentu od obrotu – stała, przejrzysta opłata od 1000 zł netto miesięcznie
- Minimalna kwota inwestycji: 22 000 zł netto + koszt remontu i wyposażenia
- Brak dodatkowych kosztów za marketing ogólnopolski
- Brak weksli, kar za wcześniejsze zakończenie umowy i zbędnej biurokracji
- Pełna transparentność – umowa franczyzowa dostępna na każdym etapie komunikacji
- Dedykowany opiekun franczyzobiorcy i "parasol ochronny" prawny
- Możliwość czasowego zawieszenia opłat franczyzowych w sytuacjach kryzysowych